

Link: <https://www.computerwoche.de/a/sap-partner-verkaufen-jetzt-auch-cloud-loesungen,2532326>

**SAP erweitert Partnernetzwerk**

## **SAP-Partner verkaufen jetzt auch Cloud-Lösungen**

**Datum:** 18.04.2013  
**Autor(en):** Andreas Schaffry

**SAP öffnet sein PartnerEdge-Programm für die Partner des Zukaufs SuccessFactors. Bestehende SAP-Partner können ab sofort Cloud-basierte Lösungen vertreiben, warten und entwickeln.**

Der Softwarehersteller SAP hat angekündigt, im Laufe dieses Jahres über 500 Partner seines Unternehmens **SuccessFactors**<sup>1</sup> in sein globales Partnerprogramm zu integrieren. Mit der Integration der SuccessFactors-Partner in das SAP-PartnerEdge-Programm will SAP nach **eigenen Angaben**<sup>2</sup> ihr Partnernetz stärken.

### **SAP-Partner: Cloud-Lösungen im Portfolio**

Zudem könnten bestehende SAP-Partner ihren Kunden und Interessenten nun ein umfassendes Portfolio an SAP-Cloud-Lösungen liefern, warten und entwickeln. Diese könnten nun sowohl die **Cloud**<sup>3</sup>-Lösungen für Mitarbeiter, Finanzen, Kunden und Lieferanten wie auch eine komplette SAP-Cloud-Suite liefern.

SAP-Partner sollen künftig nur einem Vertrag benötigen, um alle verfügbaren Cloud-Lösungen verkaufen zu können. Zugleich wolle SAP den Partnern, die Cloud-Lösungen verkaufen, eine nachträgliche quartalsweise Bezahlung ermöglichen. Dadurch könnten diese ihre Profitabilität steigern.

Das **SAP-PartnerEdge**<sup>4</sup>-Programm richtet sich an Partner, die Lösungen aus dem gesamten SAP-Portfolio verkaufen, entwickeln und implementieren. Jeder Partner, der an diesem Programm teilnimmt, wird von einem eigenen Partner Service Advisor betreut. Das umfasst technischen Support, Unterstützung bei Kampagnen-Planungen, das Ausschöpfen von Market Development Funds sowie Schulungen und Lösungszertifizierungen.

### **Links im Artikel:**

<sup>1</sup> <https://www.computerwoche.de/a/sap-will-dividende-fuer-2011-erhoehen%2C2505598>

<sup>2</sup> <http://de.news-sap.com/2013/01/31/sap-erweitert-das-sap-partneredge-programm-wahlmöglichkeiten-fur-partner-und-schnelleres-kundenwachstum-durch-cloud-losungen-von-sap/>

<sup>3</sup> <https://www.computerwoche.de/k/cloud-computing%2C3454>

<sup>4</sup> <http://www.sap.com/germany/partners/werden/kategorien/channel/partneredge-program/index.epx>